

Wataniyan asiakas latasi 500 gigaa 3G-verkossa

24.8.2007 15:05 — Timo Poropudas
timo.poropudas@sanoma.fi

Harri Koponen, kuwaitilaisen matkapuhelinoperaattorin Wataniya Telecomin toimitusjohtaja, ennustaa kiinteiden palvelumaksujen valtaavan alaa myös Suomessa. Hänen oma yrityksensä tarjoaa palveluita hsdpa-3G-verkossa 30 ja 90 dollarin kuukausihintaan.

Koponen kertoi torstaina Helsingissä, että tasahintaisissa datasopimuksissa on ehto kohtuullisesta käytöstä. Tämän fair use -ehdon perusteella operaattori sulki verkosta asiakkaan, joka oli ladannut 500 gigaa dataa.

- Kaveri rupesi vielä valittamaan yhteyden sulkemisesta. Meidän täytyi huomauttaa, että hän lataili laitonta sisältöä, Koponen sanoi.

Koponen osallistui Aina Groupin lehdistölounaalle Espoossa, jonne yhtiöön kuuluvan AinaComin toimisto on majoittunut entisen FinnetComin tiloihin. Koponen toimii yhtiön neuvonantajana. Aina Groupin hallituksen puheenjohtaja on **Tapio Hintikka** ja toimitusjohtaja **Jaakko Nevanlinna**. Kaikilla kolmella on yhteinen tausta Teliasonerassa ja Sonerassa.

Aina Groupin kantavana ajatuksena on paketointi. Yhtiö paketoi sekä telepalveluja että monenlaisia verkkopalveluja. Palvelujen paketointiin käytetään yhtiön kehittämää alustaa, joka on myös kaupan.

Aina osti hiljattain GoMobilen ja sai kaupassa 50 000 prepaid-asiakasta. Se aikoo koplata prepaid-kortteihinsa sisältöä, joka nostaa niiden haluttavuutta nuorten asiakkaiden keskuudessa.

Yhtiö tarjoaa myös puheaikapaketteja, jota esimerkiksi perheen kaikki jäsenet voivat käyttää kaikkiin soittoihinsa.

Pienille yrityksille AinaCom tarjoaa tietoliikenteen kokonaispalvelupaketteja, joista tulee vain yksi

tasahintainen kuukausilasku.

Aina Group on testannut palveluitaan kotialueellaan Hämeenlinnan seudulla. Se pyrkii aktiivisesti myymään konseptia alueellisille puhelinoperaattoreille ja paikallismedioille.

Aina yritti myydä mediasisällön ja matkapuhelinliittymän kytkemistä toisiinsa maakuntalehdille ja pari vuotta sitten. Menestys oli kehno.

- Lähestymme asiassa nyt alueellisia operaattoreita ja olemme saaneet paremman vastaanoton, sanoi toimitusjohtaja Nevanlinna. Tarkkoja lukuja asiakkaiden määrästä yhtiö ei kerro edes Hämeenlinnan alueelta.

<http://www.digitoday.fi/mobiili/2007/08/24/wataniyan-asiakas-latasi-500-gigaa-3g-verkossa/200720566/66>