digitoday

# Yrityskauppa vauhditti Savolaisen Hitachi Datan vetäjäksi

*7.1.2007 09:35 — Taloussanomat*

It-alan konkari Kari Savolainen on nimitetty tallennusratkaisuja toimittavan Hitachi Data Systemsin Suomen maajohtajaksi. Yritys toimii yli 170 maassa ja sillä on maailmanlaajuisesti 3 200 työntekijää.

Maajohtajan tavoitteena on kasvattaa markkinaosuutta pienten ja keskisuurten yritysten tallennusratkaisuissa.

Vuoden alussa uudessa tehtävässään aloittanut Savolainen siirtyi Hitachille it-palvelutalo Topnordicista, jossa hänen toimitusjohtajan pestinsä ehti kestää vain viisi kuukautta. Topnordic fuusioitui viime vuonna it-yritys Atean kanssa, jossa Savolainen oli ehtinyt työskennellä jo kahteen otteeseen.

- Jäin yrityskaupassa jakojäännökseksi. Olisi ollut hassua mennä Ateaan kolmatta kertaa, Savolainen sanoo.

Savolaisella on yli kahdenkymmenen vuoden kokemus it-alan myynti- ja johtotehtävistä. Tärkeimmäksi saavutuksekseen hän lukee WM-datan menestyksen ja kasvun markkinaykköseksi 1990-luvun lopussa. Hitachilla hänestä on hienoa nähdä ala teknologiapuolelta.

- On haaste olla globaalissa teknologiatalossa. Täällä ollaan alan järeimmässä päässä.

Hitachi on markkinajohtaja järeimmissä tiedonvarastointiratkaisuissa, joita käyttävät muun muassa pankit. Savolaisen tavoitteena on kasvattaa yrityksen markkinaosuutta myös pienten ja keskisuurten yritysten tallennusratkaisuissa.

- Pk-yrityksissä tiedonhallinnan tarpeet ovat suuret. Esimerkiksi pankkiiri- ja meklarifirmojen keskeistä liiketoimintaa on tieto. Ne tarvitsevat sellaiset tietojärjestelmät, että pystyvät hoitamaan oman bisneksensä mahdollisimman hyvin.

**Elämä kanavassa**

Savolainen uskoo onnistuvansa Hitachin asiakaskunnan kasvattamisessa. Kumppaniverkoston rakentamiseen hänellä on ainakin sopiva tausta.

- Olen ollut ikäni töissä niin sanotussa kanavassa. Tunnen kanavakumppanien ajatusmaailman sekä loppuasiakkaat.

Luottamusta uudessa tehtävässä menestymiseen lisää myös japanilaistaustaisen Hitachin yrityskulttuuri, jossa arvostetaan pitkäjänteisyyttä. Savolaisen mielestä perspektiivi ja pitkäjänteisyys ovat Hitachilla aivan eri luokkaa kuin anglosaksisissa yrityksissä.

- Hitachilla ei rakenneta lyhytaikaisia menestyksiä, jotka voivat kääntyä huomispäivän menetyksiksi.

Savolainen osaa katsoa asioita eri näkökulmista myös yksityiselämässään. Vuosina 2000-2002 hän piti taukoa työstä ja keskittyi harrastuksiinsa, joista tärkein on ilmailu.

Viime vuoden aikana lentotunteja kertyi 200. Mökkimatkat ja muut reissut taittuivat kesällä lentäen. Harrastuksessa täyttyy pian uusi tavoite, kun Savolainen saa mittarilentokelpoisuuden.

http://www.digitoday.fi/tyo-ja-ura/2007/01/07/yrityskauppa-vauhditti-savolaisen-hitachi-datan-vetajaksi/2007425/66